

事業概況

2014年3月期 第2四半期

決算説明会

2013年11月12日



代表取締役社長

川名 浩一

目次

1. 上半期の受注状況
2. 上半期のトピックス
3. 下半期の注力案件
4. 下半期の方針と受注戦略
5. 2014年度のマーケット環境
6. 拡大するマーケットへの対応策
7. 投資事業の状況

1. 上半期の受注状況

上半期受注金額:約2,700億円

(通期受注目標:6,500億円)

主な受注案件

ロシア

LNG
(設計・調達の一部)

北米

LNG基本設計
ガスケミカル

国内

医薬品
病院

2. 上半期のトピックス

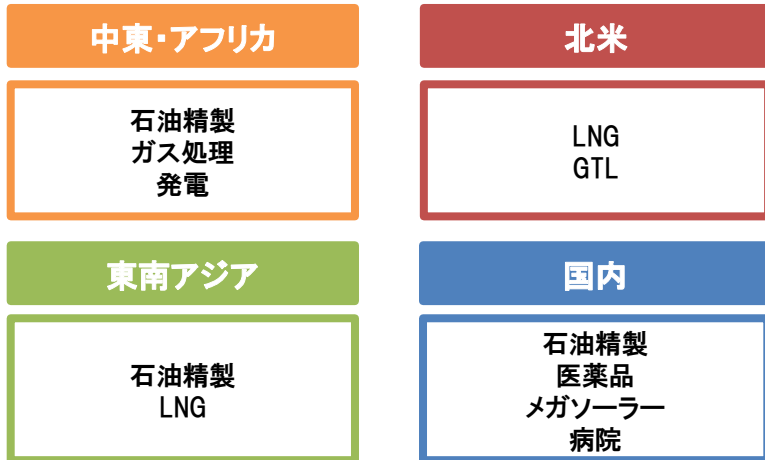
北米市場へ本格進出

シェブロン・フィリップスケミカル社から、
大型のエチレンプラント受注

- シェールガスベースで初の大型ガスケミカル案件
- 世界最大の年産150万トン
- 日本のエンジニアリング業界で初
- 中東での実績、短納期の提案が評価された

3. 下半期の注力案件

LNG・石油精製等主力分野に注力し目標達成を目指す



4. 下半期の方針と受注戦略

連結受注目標額6,500億円の達成を目指す

受注戦略

- 北米
 - 実績に基づく高度な品質の実現
 - 北米コントラクターとの協業
 - リスクを低減する契約手法の導入
- 中東
 - プロジェクトごとに最適なコントラクターと協業しコスト削減
 - 大規模プロジェクトに求められる高いリスク管理能力の発揮
- 全般
 - LNG分野での優位性を活かし洋上LNGへ進出
 - 海外グループ会社の独自受注と連携

5. 2014年度のマーケット環境

国内外で石油・ガス関連プロジェクトへの大型投資が続く

当社のターゲット案件

中東・アフリカ

石油精製、ガス処理、
石油化学、LNG

北米

LNG

東南アジア

LNG、石油精製、
非鉄精錬

国内

LNG受入基地、
石油化学、医薬品、
病院



事業概況 2014年3月期第2四半期 決算説明会

7/11

6. 拡大するマーケットへの対応策（1）

JGCアメリカ社の設立

- 北米案件で主体的な役割
- 2014年度から本格稼働
- 将来的に500人規模へ人員拡大
- JGC's Way を北米で発揮



JGCアメリカ社



事業概況 2014年3月期第2四半期 決算説明会

8/11

6. 拡大するマーケットへの対応策（2）

プロジェクト遂行リソースのさらなる拡大

- ジョイントベンチャー組成による当社リソースの有効活用
- 国内外EPCグループ会社の活用
 - 日揮プラントイノベーション社の海外展開促進によるキャパシティ拡大
 - 海外EPCグループ会社の積極展開
 - 国内外EPCグループ会社協業によるシナジーの発揮
- 当社リソースの効率的活用
 - 人員配置の最適化や若手エンジニアの早期育成の推進

7. 投資事業の状況

EPC事業とのシナジーを発揮

2013年度上半期実績

- メガソーラー(国内)
- 造船会社運営事業(ブラジル)
- 電力・蒸気供給事業(サウジアラビア)

2013年度下半期以降の取り組み

造水、発電、空港、都市開発などの
インフラ分野で案件を開拓

将来の見通しに関するご注意事項

本資料にて開示されているデータや将来予測は、本資料の発表日現在の判断や入手可能な情報に基づくもので、種々の要因により変化することがあり、これらの目標や予想の達成、および将来の業績を保証するものではありません。またこれらの情報が、今後予告なしに変更されることがあります。

従いまして、本情報および資料のご利用は、他の方法により入手された情報とも照合・確認し、ご利用者の判断によって行っていただきますようお願いいたします。

本資料ご利用の結果、生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

本資料に関するお問い合わせ先
日揮株式会社 経営統括本部 広報・IR部
Tel: 045-682-8026 Fax: 045-682-1112
E-mail: ir@jgc.co.jp

